



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

Expansionsleitung LEH-Filialnetz (m/w/d)

Referenznummer: 3016; Standort: Raum Gronau (NRW)

Wir suchen Sie!

Für unseren Mandanten suchen wir im Zuge seines nachhaltigen Wachstums und der gezielten Weiterentwicklung seines Filialnetzes eine **erfahrene und unternehmerisch denkende, umsetzungsstarke Persönlichkeit**, die seine Filial-Expansion aktiv gestaltet und neue Standorte erfolgreich auf den Weg bringt. Wenn Sie **strategisches Denken mit operativer Umsetzung** verbinden und einen entscheidenden Beitrag zur erfolgreichen Weiterentwicklung des Unternehmens leisten wollen, **dann sollten wir uns kennenlernen!**

Unser Mandant, Ihr zukünftiges Unternehmen

Ihr zukünftiges Unternehmen ist ein traditionsreiches Familienunternehmen in der Lebensmittelbranche und versorgt mit über 200 Verbrauchermärkten den Nordwesten Deutschlands.

Ihr Einsatzort:

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den **Raum Gronau / Westfalen (NRW)**.

Das bieten wir Ihnen:

- Verantwortung, Gestaltungsmöglichkeiten und exzellente Entwicklungsperspektiven
- Wertschätzungsgeprägtes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen, flachen Hierarchien sowie ehrliches, offenes Miteinander
- Attraktive Vertragsbedingungen, sowie markt- und leistungsgerechte Vergütung

Ihr zukünftiger Aufgabenbereich:

- Gesamtverantwortung für die Expansion und Weiterentwicklung des Filialnetzes
- Identifikation, Bewertung und Akquisition geeigneter Standorte, Grundstücke und Immobilien
- Analyse von Markt-, Wettbewerbs- und Standortdaten (Einzugsgebiete, Frequenzen, Potenziale)
- Führung von Vertragsverhandlungen (Kauf, Miete, Pacht) mit Eigentümern, Projektentwicklern und Kommunen
- Steuerung aller Expansionsprojekte von der Idee bis zur Markteröffnung
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen (Bau, Technik, Vertrieb, Recht, Controlling)
- Koordination externer Partner wie Makler, Architekten, Planer und Behörden
- Sicherstellung der Einhaltung von Budgets, Zeitplänen und strategischen Zielvorgaben
- Beobachtung von Markttrends und Ableitung langfristiger Expansionsstrategien
- Enge und vertrauliche Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Immobilienwirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Stadt-/Regionalplanung oder vergleichbare Qualifikation

- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Expansion, Standortentwicklung, Projektentwicklung oder Immobilienmanagement, idealerweise im Lebensmitteleinzelhandel
- Fundierte Kenntnisse im Immobilien-, Miet- und Vertragsrecht von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office und Standortanalyse-Tools
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten sowie strategisches und wirtschaftliches Denken
- Hohe Verhandlungsstärke, Durchsetzungsvermögen und Kommunikationskompetenz
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb des Expansionsgebietes

Wer sind wir?

Wir sind anerkannte Spezialisten in der Personalberatung und Personalvermittlung für die Lebensmittelindustrie/den Lebensmittelhandel und schaffen seit über 30 Jahren Lösungen in der Personalbeschaffung.

Sind Sie interessiert? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf:

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder Sie senden direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail** unter Angabe der **Referenz 3016** an:

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Karin Kellmann, Geschäftsführerin im LIEBLER Institut Marl

Kontakt

LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9

45770 Marl

02365 207 140

info@liebler.de

www.liebler.de